

タイトル：

	Who	What	How
顧客価値	顧客は誰？ どのような用事を抱えている？	何を提案する？	どう違う？
利益構造	誰から儲ける？	何で儲ける？	どのタイミングで儲ける？
プロセス	誰と組む？	強みは何？	どんな手順？

The diagram consists of a 3x3 grid. The columns are labeled 'Who', 'What', and 'How'. The rows are labeled '顧客価値', '利益構造', and 'プロセス'. In the '顧客価値' row, a blue arrow points from the 'Who' column to the 'How' column. In the '利益構造' row, a blue arrow points from the 'Who' column to the 'How' column. In the 'プロセス' row, a blue arrow points from the 'How' column to the 'Who' column.